



Ich bin promovierte Wirtschaftswissenschaftlerin. Nach Jahren in der freien Wirtschaft Berlins, war ich als wissenschaftliche Mitarbeiterin eines Wirtschaftsinstituts in Halle (Saale) am dortigen Bereich Personal- und Organisationsentwicklung tätig. Über 15 Jahre realisierte ich gemeinsam mit kleinen und mittleren Unternehmen Projekte zu aktuellen Herausforderungen und Problemen der Unternehmensführung. Meine Erkenntnisse und Erfahrungen habe ich in einem Buch zusammengefasst: Und es geht doch – Die Bewältigung der multifunktionalen Überlastung in kleinen und mittleren Unternehmen. (ISBN 978-3-00-057467-2)



**Dr. Andrea Ferber**

Führung und Verkauf im  
Mittelstand  
Beratung/Training/Coaching

06116 Halle  
Traubenweg 13

Telefon: +49 (0)173 469 75 45  
Email: ferber\_andrea\_dr@freenet.de



**UMSATZ**  **BAR**

Gruppenintelligenz  
Geschäftsdialog  
Gewinndating  
Erfolg

... zur Bewältigung der  
multifunktionalen  
Überlastung

**Gesetz der Wirtschaft**

(John Ruskin)

Es gibt kaum etwas auf dieser Welt, das nicht irgend jemand ein wenig schlechter machen kann und etwas billiger verkaufen könnte, und die Menschen, die sich nur am Preis orientieren, werden die gerechte Beute solcher Menschen.

Es ist unklug, zu viel zu bezahlen, aber es ist noch schlechter, zu wenig zu bezahlen. Wenn Sie zu viel bezahlen, verlieren Sie etwas Geld, das ist alles. Wenn Sie dagegen zu wenig bezahlen, verlieren Sie manchmal alles, da der gekaufte Gegenstand die ihm zugedachte Aufgabe nicht erfüllen kann.

Das Gesetz der Wirtschaft verbietet es, für wenig Geld viel Wert zu erhalten. Nehmen Sie das niedrigste Angebot an, müssen Sie für das Risiko, das Sie eingehen, etwas hinzurechnen. Und wenn Sie das tun, dann haben Sie auch genug Geld, um für etwas besseres zu bezahlen.

John Ruskin (1819-1900) englischer Schriftsteller und Sozialphilosoph

## Ihr Wunsch



## Die Lösung



## Ihr Profit



## Ihr Start



Unternehmer und Führungskräfte möchten sich auch inspirieren und beraten lassen. Mitarbeiter oder gar Wettbewerber sind selten die idealen Ansprechpartner dafür. Die Leistungen von großen Beraterfirmen erscheinen teuer, Führungskräfte-seminare irgendwo in Deutschland sind zeitaufwendig und selten maßgeschneidert. Darüber hinaus stellt sich die Frage: Wie setze ich das alles im Alltag um?

Eine kleine Gruppe von ca. 8 Unternehmern und Führungskräften trifft sich einmal im Monat. Es wird darauf geachtet, dass kein Teilnehmer im Wettbewerb zu einem anderen steht. Aktuell drängende Fragen, Probleme oder Sorgen werden gemeinsam angepackt und gut umsetzbare, maßgeschneiderte Lösungen erarbeitet. Dabei wird nicht nur das Wissen der Gruppe aktiviert. Als Coach und Trainer versorge ich Sie gleichzeitig mit exakt den Erkenntnissen, die zur jeweiligen Aufgabenstellung passen und Ihnen sofort weiterhelfen. Bis zum nächsten Treffen kann jeder Teilnehmer zudem ein individuelles Einzelcoaching bei mir in Anspruch nehmen.

Die UmsatzBar liefert Wissen und Lösungen, die sofort umsetzbar sind, weil sie exakt zu Ihrer aktuellen Situation passen. Darüber hinaus geht es im wahrsten Sinne des Wortes um die Erhöhung Ihres Bar-Umsatzes, um Ihren Gewinn. Der monatliche Aufwand an Zeit ist vergleichsweise gering. Das Angebot ist sehr individuell auf Ihren konkreten Bedarf zugeschnitten. Sie profitieren von dem neuesten Wissen und den Erfahrungen anderer.

Sie können sofort beginnen! Es gibt keinerlei feste Bindung. Man kann jederzeit ein- oder aussteigen. Die Treffen finden in Ihrer Nähe und zu einer Zeit nach Ihrer Wahl statt. Sie zahlen für das Gesamtpaket (Gruppen- und Einzelcoaching) 250,- Euro plus gesetzl. MwSt, im Monat (steuerlich als Weiterbildung absetzbar). Rufen Sie mich einfach an oder schicken Sie mir eine E-Mail!

Kontakt:

Dr. Andrea Ferber

Mobil: +49 (0) 173 4697545

E-Mail: [ferber\\_andrea\\_dr@freenet.de](mailto:ferber_andrea_dr@freenet.de)